



■ EMPOWERING **PEOPLE AND INDUSTRIES**

VAPRO Romania

Timisoara, 29 septembrie, 2015
Irina Zugravu – Managing Partner





■ EMPOWERING PEOPLE AND INDUSTRIES

Despre VAPRO

consultanta
training (operatori, HSE)
optimizare procese



- **peste 55 de ani experienta** acumulata in industria procesatoare - bazele organizatiei au fost puse de către **Shell, AKZO, Philips și DSM**
- Peste **20 de ani experienta in proiecte cu fonduri europene in Olanda;**
- Sediul principal in **Olanda (Haga)**, birouri in **Romania, Belgia, China si Indonezia** si cooperare in proiecte internationale.
- **130 de angajati** în întreaga lume care oferă training si servicii de consultanta pentru **peste 1000 de companii.**
- **In Romania** incepand cu 2007, **peste 150 de proiecte** depuse pentru companii si alte organizatii, cu o valoare a finantarii nerambursabile de aprox **100 milioane de euro.**

Ce sunt fondurile nerambursabile?

- **granturi/ajutoare de stat** -> sunt contributii financiare directe, acordate ca donatie din buget pentru a finanta o actiune destinata sa contribuie la realizarea unui obiectiv de politica al Uniunii.
- Pot fi **fonduri nationale** (bugetul de stat) sau **europene** (UE)

Buget EU Romania (2014 - 2020) = 39,887 mld Euro

Coordonare Programe Operationale:

- **Ministerul Fondurilor Europene:** PO Infrastructura, PO Capital Uman, PO Competitivitate, PO Asistenta Tehnica
- **Ministerul Dezvoltarii Regionale si Administratiei Publice:** PO Regional, PO Capacitate Administrativa, PO Cooperare Teritoriala Europeana
- **Ministerul Agriculturii si Dezvoltarii Rurale:** PO Dezvoltare Rurala, PO Pescuit

Ce este un IMM si cum verificam eligibilitatea?

Conform Legii 364/ 2004, IMM-urile sunt definite ca fiind acele intreprinderi care indeplinesc cumulativ urmatoarele conditii:

- au un numar mediu anual de salariatii **mai mic de 250**;
- realizeaza o cifra de afaceri anuala neta de **pana la 50 milioane euro**, echivalent in lei, *sau* detin active totale care nu depasesc echivalentul in lei a 43 milioane euro, conform ultimei situatii financiare aprobate.

Micro -> pana la 9 angajati si 2 mil euro CA (inclusiv);

Mica -> pana la 50 angajati si 10 mil euro CA (inclusiv);

Medie -> pana la 250 angajati si 50 mil euro CA/43 mil euro active (inclusiv);

Ce este un IMM si cum verificam eligibilitatea?

Pentru **incadrarea corecta a companiei** se verifica si se calculeaza atat datele financiare proprii cat si datele companiilor partenere si/sau legate – daca este cazul.

In functie de relatia/legatura de actionariat cu alte intreprinderi, exista **3 categorii**:

- Companii autonome – sub 25% actiuni
- Companii partenere – intre 25 – 50% actiuni
- Companii legate – peste 50% actiuni

Mai multe informatii aici:

<http://www.inforegio.ro/images/Ghiduri>

Lista sectoarelor economice conform SNC

Dinamica competitiva

- Industria auto si componente
- Tehnologia informatiilor si comunicatiilor
- Procesarea alimentelor si a bauturilor

Rol economic important si cu influenta asupra ocuparii

- Turism si ecoturism
- Textile si pielarie
- Lemn si mobila
- Industrii creative

Inovare, dezvoltare tehnologica si valoare adaugata

- Sanatate/produse farmaceutice
- Energie si managementul mediului
- Bioeconomie (agricultura, silvicultura si pescuit), biofarmacie si biotehnologii

Principalele oportunitati de finantare pentru IMM-uri din fonduri europene:

- activitati de cercetare, dezvoltare si inovare – prin **Programul Operational Competitivitate (POC)**
- activitati de dotare in scopul dezvoltarii intreprinderii – prin **Programul Operational Regional (POR)**
- activitati de training, coaching, angajare si dezvoltare de personal prin **Programul Operational Capital Uman (POCU)**

Ce se finanteaza prin POC - exemple

- Investitii in **echipamente IT, licente, amenajare data center;**
- Cheltuieli pentru activitati de **dezvoltare experimentală si cercetare industrială**, cum ar fi: costuri cu personal, cercetatori, tehnicieni, cheltuieli cu expertiza specifica, brevete, licente, instrumente si echipamente specifice cercetarii;
- Cheltuieli cu **studii de piata** pentru identificarea nisei produsului/serviciului;
- Cheltuieli cu **servicii de consultanta diversa** (elaborarea documentatiei, management de proiect), obtinerea, validarea si protejarea brevetelor si a altor active necorporale etc.;
- Achizitie de **servicii de consultanta pentru inovare** (ex cheltuieli consultanta pentru: asistenta tehnologica, transfer tehnologic)
- Achizitie de **servicii suport pentru inovare** (cheltuieli servicii suport: incercari, testari, certificarea, testarea si marcarea calitatii)
- Activitati pentru **introducere in productie a rezultatelor cercetarii** si realizarea de produs/proces/ tehnologie/serviciu;
- Activitati de **informare si publicitate** privind proiectul
- Cheltuieli **generale de administratie (regie)**

Ce se finanteaza prin POR - exemple

- Construirea, modernizarea si extinderea **spatiului de productie/ prestare servicii**
- Achizitionarea de **echipamente tehnologice**, utilaje, instalatii de lucru, mobilier, echipamente informatice, birotica
- Achizitionarea de **instalatii si echipamente specifice** in scopul obtinerii unei **economii de energie**, precum si sisteme care utilizeaza surse regenerabile/ alternative de energie pentru eficientizarea activitatilor pentru care se solicita finantarea
- Investitii in **active necorporale**: brevete, licente, marci comerciale, programe informatice, alte drepturi si active similare
- Investitii pentru realizarea de **website-uri** pentru prezentarea activitatii si produselor proprii si/ sau **instrumente de comercializare on-line**
- Servicii de **consultanta/ asistenta legate de proiect**

Ce se finanteaza prin POCU - exemple

- **Training** pentru angajati (soft skills si calificare)
- **Coaching** pentru manageri si antreprenori - **NOU**
- **Planificare strategica** pe termen lung in companii, care anticipeaza schimbarile - **NOU**
- Acordare de **subventii financiare (salarii)** pentru a crea locuri de munca (pentru tineri axele 1 si 2 sau alte categorii – axa 3)
- Acordare de stimulente financiare pentru programe de **ucenicie si stagii**
- Acordare de **prime de mobilitate si instalare** pentru incurajarea mobilitatii in randul tinerilor - **NOU**
- **Outplacement** (finantarea unor programe in colaborare cu firme specializate pentru persoane disponibilizate)
- Imbunatatirea **activitatii de management al resurselor umane** (planuri de dezvoltare in cariera, formare pentru specialistii din departamentele de RU, etc)
- **Forme flexibile de ocupare** (munca la domiciliu, teleworking, program flexibil) - **NOU**

Lansari anuntate in 2015:

| Tip proiect | Perioada lansare |
|---|--|
| <p>POR Axa 2.1 – finantare de pana la 200.000 euro, 100% nerambursabili, pentru microintreprinderi</p> | <p>Lansare estimata in octombrie/noiembrie 2015</p> |
| <p>POC Axa 1 (1.2.1) – finantare de pana la 200.000, 90% nerambursabili, pentru intreprinderi inovatoare de tip start-up si spin-off</p> | <p>27 iunie 2015 cu depunere continua</p> |
| <p>POC Axa 2 (2.2.1) – finantare de maxim 720.000 euro, cu pana la 80% finantare, pentru IMM-uri</p> | <p>2 noiembrie – 1 februarie 2016</p> |
| <p>POCU – Axele 1 si 2 – finantare de pana la 200.000 euro si 500.000 euro pentru companii care angajeaza tineri 16 – 24 ani (finantarea salariilor pe 12 luni) – finantare intre 50 si 100%</p> | <p>Lansare estimata in octombrie/noiembrie 2015</p> |

In loc de concluzii

- ✓ **Eligibilitatea companiei necesita verificare amanuntita – etapa 1 obligatorie**
- ✓ **Dimensionare corecta a investitiilor (supra/sub-dimensionare)**
- ✓ **Implicarea managementului din etapa de scriere**
- ✓ **Buna planificare inseamna buna implementare**
- ✓ **Alocati resursele necesare (umane, etc) – finantare vs credit?**
- ✓ **Atentie la alegerea furnizorilor – sunt necesare contracte si termene bine gandite (avocati?!)**
- ✓ **Cash-flow -> solutii pana la rambursari (banca/actionari?!)**
- ✓ **Alegeti cu grija finantarea pentru investitia dvs si NU investitia pentru finantare**
- ✓ **Last but not least...**



**KEEP
CALM
AND
DON'T LOSE
YOUR FOCUS**



Multumesc!



Irina Zugravu

i.zugravu@vapro.ro

info@vapro.ro

www.vapro.ro

Like us on Facebook **vaproromania**